

ERIKS rubberprofiel een goede binnenkomer bij Boon Edam **Het geheim zit 'm in de unieke vorm**

Inrolrubbers vormen een belangrijke spil in de draaideuren van Royal Boon Edam International BV. De assemblage van het rubberen verbindingsstuk tussen glas en aluminium is echter tijdrovend precisiewerk. Altijd in voor innovatie, liet het bedrijf ERIKS rubberprofielen ontwikkelen die makkelijk en in één keer goed te monteren zijn. “Dat levert een forse tijdswinst en kostenbesparing op”, voorspelt Henk Lammes, R&D Engineer bij Boon Edam. “Dat zien we nu al, in de pilotfase.”

Of je nu een bank binnengaat in Amsterdam, een kantoor in Dubai, een hotel in New York of het ERIKS hoofdkantoor in Alkmaar: de draaideuren van Boon Edam kom je overal tegen. Boon Edam is wereldwijd marktleider op het gebied van entree-oplossingen. Met 140 jaar ervaring hebben zij een ongeëvenaarde expertise in het beheersen van passantenstromen in kantoren, luchthavens, gezondheidscentra, hotels en alle andere denkbare gebouwen. Zij werken vanuit de gedachte: Your Entry Experts. Boon Edam telt wereldwijd 19 dochters met in totaal ruim 1.000 medewerkers en heeft productiebedrijven in Nederland, China en de Verenigde Staten.

Plug & play

Een draaideur heeft tussen de glaspanelen en de metalen constructie een rubberen raamprofiel. Het aanbrengen van dit zogenoemde inrolrubber is een kunst op zich, vertelt Henk: “Het reageert namelijk stroef op de andere onderdelen. Voeg je een juiste hoeveelheid sop toe tijdens de montage, dan gaat het goed. Zo niet, dan springt het rubber uit de sponning. Onze mensen in de fabriek weten dit exact, maar inhuurkrachten minder. Ook gebeurde het soms dat het inrolrubber tijdens transport of na plaatsing van de draaideur alsnog loskwam – zowel in Nederland als in het buitenland. Natuurlijk valt dit onder de garantie, maar het is een dure kwestie om daarvoor een monteur te sturen. We zochten dus een rubberprofiel dat geen ‘sopkennis’ vereist: gewoon plug & play, ten gunste van de montagetijd.”

Out of the box

Tijdens een beurs raakte Henk bij de ERIKS-stand in gesprek met Jeroen van Dreumel, Application Engineer O-ringen en Rubber-techniek. Henk: “Een afspraak stond snel en het probleem werd uitgebreid in kaart gebracht. Uitgangspunt was dat wij niet verder wilden met het bestaande rubber. Er moest iets nieuws komen.” Diverse ideeën kwamen ter tafel, die Jeroen en zijn collega's van de ontwikkelafdeling bij ERIKS vervolgens uitwerkten. Jeroen: “We besloten het probleem van een hele andere kant te benaderen, door *out of the box* te denken. De oude situatie deed niet ter zake, we hebben puur gekeken wat de beperkingen waren en hoe we deze konden verhelpen.”

De eerste monsters konden uit een rubber plaat worden gesneden middels waterstraalsnijden. Jeroen: “Er hoefde zodoende geen matrijs te worden gemaakt, wat de opstartkosten beperkte. Het bleek dat we meteen in de goede richting zaten. Maar we zijn niet over één nacht

ijs gegaan. Pas na intensief finetunen lag er een ontwerp dat goed genoeg was voor een matrijs. Overigens is hier ook het visuele aspect in meegenomen, zoals afgeronde kantjes en een perfecte aansluiting op het raam. Het idee was: als we dan toch iets nieuws bedenken, moet het zowel optisch als qua gebruiksgemak 200% in orde zijn! Uiteraard is het materiaal ook langdurig in ons laboratorium getest onder de meest extreme omstandigheden.”



Profiel komt niet meer uit de sponning.

Geheim

Momenteel lopen er veldtesten om de inrolrubbers nog verder te optimaliseren voor de allerkleinste deuren. Afhankelijk daarvan worden de rubbers in serie geproduceerd. De resultaten zijn bevredigend, vindt Henk: “Het rubberprofiel van ERIKS is eenvoudiger te monteren en komt niet meer uit de sponning. Het geheim daarvan zit 'm in de op maat gemaakte vorm. Ons doel, een snellere assemblage en eenmalig monteren komt hiermee in zicht. Ter illustratie: onze eigen monteurs, die dit werk dagelijks doen, hebben per draaideur minuten minder tijd nodig. Voor ingehuurd montagebedrijven, die dit werk sporadisch doen, zal de tijdswinst nog veel verder oplopen. Een aantrekkelijke kostenbesparing dus, zeker als je ook de garantiekwesties meetelt.”

Boon Edam en ERIKS hebben elkaar inmiddels gevonden. “De samenwerking is goed”, aldus Henk. “ik kan Jeroen altijd en over alles bellen. Onze bedrijven hebben ook veel raakvlakken: we groeien allebei sterk, leveren beide maatwerk en zijn voortdurend op zoek naar vernieuwing en verbetering. Dat smaakt naar meer samenwerking, en dat gebeurt ook al op andere vlakken, zoals sinds kort met lagere. ERIKS maakte met de nieuwe inrolrubbers een goede binnenkomer.” ■

Henk Lammes, R&D Engineer bij Boon Edam:
‘De nieuwe rubbers leveren minuten
tijdswinst per draaideur op.’